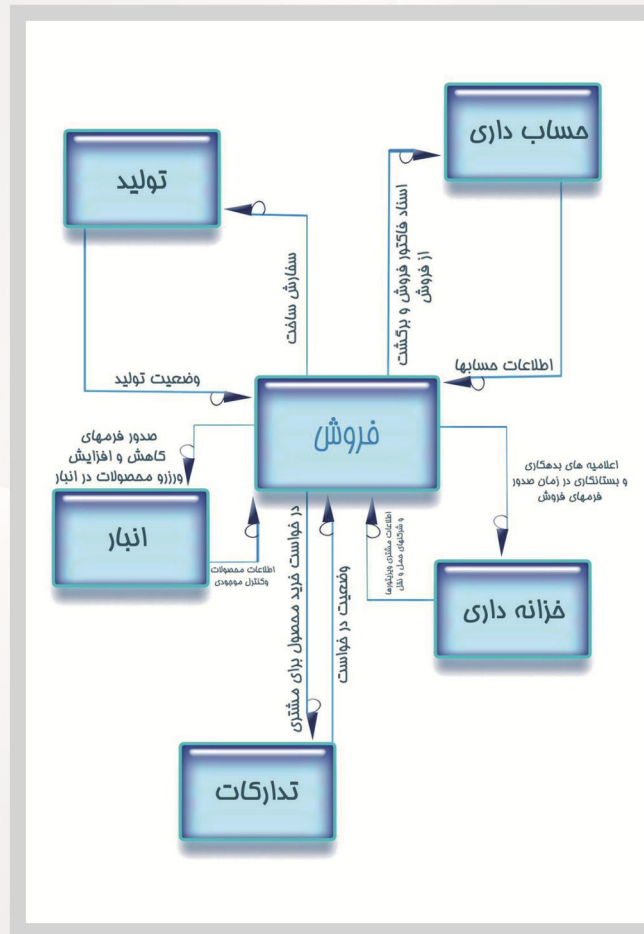


فروش

گزارش ساز

فرم ساز



گردش کار

در راستای ارائه سیستمهای مدیریت کالا و منابع انسانی و به منظور تکمیل سیستم های یکپارچه مدیریتی، شرکت نماد ایران سیستم فروش جامع خود را در قالب یک بسته نرم افزاری آماده نموده است. با در نظر داشتن شرایط اقتصادی متغیر و با احتساب کلیه عوامل تعیین کننده برای فروش کالا و محصولات تولید شده، این سیستم به گونه ای طراحی و پیاده سازی شده است تا قابلیت پاسخگویی به کلیه نیازهای مسئولان مربوطه را دارا باشد. الگو و روش فروش و سلسله مراتبی که مشتری در هر سازمان یا شرکت جهت خرید کالای مورد نیاز خود طی می کند، تابع عوامل مختلف اقتصادی و مراحل اداری در هر سازمان می باشد. در طراحی و تدوین سیستم، کلیه نیازهای سازمانها و شرکتهای مختلف بازرگانی و تجاری و تولیدی و نیز پاسخگویی به موقع و درست به درخواست مشتری در کلیه مراحل مد نظر بوده است. در راستای این مهم، سیستم محوری فروش در کنار سیستم خزانه داری (بخش حسابداری مشتریان) و سیستم انبار محصول، مجموعه سیستم جامع فروش را تشکیل می دهند. در اجرای سیستم، صدور فرمهای فروش با توجه به نیاز کاربر با امکان کنترل آخرین موجودی کالا در انبار و نیز کنترل مانده حساب نقد و اعتباری مشتری صورت می گیرد.

امکانات

امکان تعریف انواع فرایندهای فروش
امکان استفاده همزمان از چند فرایند در یک سیستم فروش
فروش کالا با ارز دلخواه

فروش همزمان کالا و خدمات

فروش کالا به تفکیک بچ‌های تولیدی یا خریداری شده

فروش کالا به تفکیک سریال بسته بندی (Packing List)

محاسبه و اعمال مکانیزه انواع عوارض فروش، کسورات و اضافات (پیش دریافت، حسن انجام کار و ...) و صدور اعلامیه بدهکار و بستانکار مشتری
محاسبه و اعمال مکانیزه انواع تخفیفات (مناسبتی، فصلی، برحسب مشتری و ...)

محاسبه و اعمال مکانیزه انواع جوایز (کالاهای جایزه، هدیه و ...)

صدور فاکتور فروش از محل چند حواله خروجی به صورت جمعی

معرفی و تعیین ویزیتور، مشتری فرعی، شرکت حمل و نقل و هر نوع شخص مرتبط با مشتری

رزرو موجودی کالا در انبار براساس درخواستهای مشتری در صورت نیاز

کنترل مانده مشتریان در زمان صدور فرمهای دستور تحویل، فاکتور فروش، فاکتور برگشت و یا در زمان نیاز کاربر

تعیین پورسانت ویزیتورها و صدور اعلامیه بستانکار برای هر ویزیتور و سایر اشخاص مرتبط

امکان قیمت گذاری کالاها براساس تعداد و اعمال تغییر نرخ به صورت جمعی

تعیین نوع قیمت برای هر مشتری یا هر کاربر

امکان انتقال اطلاعات بین دفتر فروش و کارخانه با کمترین امکانات مخابراتی حتی در حد یک خط تلفن

امکان فروش بصورت بورس کالا با امکان محاسبه و اعمال بدهکاری و بستانکاری کارگزاران خریدار و فروشنده و انواع معاملات

امکان تعریف و استفاده از انواع فیلدهای جدید در کلیه فرمها توسط کاربر

امکان صدور حواله و فاکتور تعدیلی

امکان اتصال سیستم به دستگاههای توزین مکانیزه نظیر ترازوهای دیجیتال و باسکول

امکان ذخیره انواع ضمایم (تصویر، فایل، یادداشت و...) برای کلیه فرمها
امکان طراحی کلیه فرمهای فروش توسط کاربر(اعم از قسمت ورود اطلاعات و چاپ)

امکان استفاده و ارتباط با سیستم گردش کار
امکان طراحی کلیه گزارش ها توسط گزارش ساز پیشرفته نماد ایران

گزارش ها

قیمت فروشهای صادره

قیمتهای فروش

پورسانت ویزیتورها

روش محاسبه عوامل فروش

آماري

عملکرد فروش و برگشت فروش

پیگیری فرمهای فروش

سودوزیان

مقایسه ماهانه فروش بر اساس گروه کالا

مقایسه ماهانه فروش بر اساس گروه مشتری

فروش به تفکیک گروه کالا/مشتری

خلاصه عملکرد فروش و برگشت فروش

مقایسه ای فروش و درصدگیری

آخرین قیمتهای فروش

موجودی اقلام آماده فروش

مانده تعهدات در تاریخ معین

راس گیری فاکتورهای فروش

راس گیری فاکتورها و دریافتها

مقایسه فروش دو دوره زمانی

فروش و برگشت فروش سه ماهه دارایی

اسناد صادره

اسناد صادره فروش

پیوست اسناد صادره

الگوهای سند حسابداری

نمودارهای مقایسه ای ماهانه و سالانه بر اساس گروه کالا - گروه مشتری
- کد کالا - کد مشتری

نمودارهای مقایسه گروههای کالا و مقایسه گروههای مشتری

گزارش انتخابی

ویژگی ها

امکان تعریف انواع فرآیندهای فروش

امکان تهیه گزارشهای فصلی دارای بر روی کاغذ یا دیسکت بر اساس فرمت استاندارد دارای

امکان تهیه گزارشهای مرتبط با اسناد حسابداری صادره

امکان تهیه نمودارهای مقایسه ای ماهانه - سالانه و ...

بهره گیری از سیستم گزارش ساز

امکان معرفی انواع قیمت‌های فروش به تفکیک نوع فروش - نوع ارز ثابت یا متغیر بودن قیمت

قابلیت معرفی قیمت فروش کالا (کالا - بچ) و یا خدمات و تعیین عوارض در تاریخ مؤثر

امکان تعیین پورسانت ویزیتور ها به تفکیک ویزیتور - کالا - گروه‌بندی مشتری و یا هر فرمول دیگر

امکان استفاده از برنامه قیمت گذاری و تغییر قیمت‌ها به صورت تجمعی

صدور انواع فرم‌های فروش شامل (قرارداد - پیش فاکتور - سفارش ساخت (تولید) - دستور تحویل - حواله خروجی انبار - فاکتور فروش - دستور برگشت - برگشت حواله خروجی و فاکتور برگشت از فروش) به صورت پارامتریک و براساس نیاز کاربر در فرآیندهای مختلف

امکان صدور هر فرم از محل فرم قبلی (مثل حواله و خروجی) برحسب نیاز کاربر با امکان صدور فرمها به صورت یک به چند و با کنترل مانده مقداری و مبلغی در هر فرم

امکان تعریف گردش کار بر روی هر فرم و اعمال مراحل تایید متعدد

توانایی چاپ کلیه فرمهای صادره در زمان صدور و رویت فرمها

امکان طراحی در چاپ فرمها توسط کاربرو چاپهای متنوع از هر فرم

امکان تایید، رد، اصلاح، ابطال، و بستن فرمهای صادره

امکان صدور فاکتور فروش بر مبنای حواله، خروجی یا دستور تحویل کالا یا هر فرمول دیگر

امکان معرفی انواع تخفیفات، عوارض، کسورات و اضافات و تعیین روش محاسبه آنها به تفکیک در هر فرم

امکان تعریف انواع جوایز مقداری (جایزه، پرموشن، هدیه و ...)

امکان یکپارچه سازی با سیستم های CRM، پخش و فروش فروشگاههای

امکان کنترل مبلغی مشتریان (نقد یا اعتبار) و صدور اعلامیه بدهکار یا بستانکار متناظر با صدور هر فرم

امکان کنترل موجودی کالا در انبار و صدور فرمهای وارده یا صادره متناظر با صدور هر فرم

امکان صدور اعلامیه بستانکاری برای هر ویزیتور براساس مبلغ پورسانت محاسبه شده در هر فرم

توانایی صدور سند حسابداری مکانیزه براساس الگوی تعیین شده

امکان تهیه گزارشهای عملیاتی متنوع بر اساس فرمهای صادره

امکان تهیه گزارشهای متنوع آماری براساس گروه‌بندی مشتری / گروه‌بندی کالا/ نوع قیمت/فروش و ...